

## Représentant(e) commercial(e)

Red Deer, AB. - Région de l'Ouest  
Numéro de référence: SR-13810-091126

*Équipement SMS Inc. approvisionne en équipement, pièces et service les marchés de la **construction**, de la **foresterie** et des **mines** ainsi que les utilisateurs de produits **utilitaires**. SMS a été créé pour offrir à ses clients des solutions intégrées et pour élargir son offre de produits et services en tant qu'organisation d'envergure **nationale**.*

### Rôle:

Relevant du Directeur de l'exploitation, vous assumerez les responsabilités suivantes:

- Gérer les ventes de nouvel équipement.
  - Collaborer avec le Directeur de l'exploitation pour établir des quotas, mettre en œuvre des plans d'action pour les ventes ainsi que suivre les tendances économiques et la conception de nouveaux produits.
  - Préparer des présentations, des contrats et des propositions de vente (p. ex. des propositions proactives de remplacement d'équipement).
- Établir et consolider de bonnes relations avec les clients permettant des représentations nouvelles, soutenues et permanentes appuyées par des programmes de vente et des communications avec d'autres représentant(e)s ou divisions pertinent(e)s de l'entreprise.
  - Entreprendre des activités de vente directe auprès de clients actuels et potentiels dans un territoire donné.
  - Agir à titre de représentant(e) du client pour SMS et comme pivot des communications entre le client et SMS.
  - Aider les clients à mettre en œuvre des changements à l'équipement à des fins d'amélioration et de réduction des coûts d'exploitation.
  - Utiliser les ressources techniques, commerciales et promotionnelles de l'entreprise pour générer des pistes et atteindre les objectifs en matière de vente.

### Exigences:

- Diplôme universitaire de premier cycle en génie, en marketing ou dans un domaine connexe
- Forte orientation vers la vente ou la technique avec, de préférence, de 5 à 7 années d'expérience dans l'industrie minière ou un autre secteur industriel
- Capacité de travailler dans un environnement diversifié exigeant une attention particulière sur les relations avec la succursale et les clients
- Solides compétences en informatique et maîtrise reconnue des applications logicielles
- Aptitude à prendre des décisions sensées sous pression

*Équipement SMS Inc. entre dans une ère dynamique de son histoire. Nous sommes un des plus grands concessionnaires Komatsu au **monde**. Notre croissance continue est le fruit des efforts de notre main-d'oeuvre hautement qualifiée et engagée à promouvoir **l'excellence** dans nos opérations. Si vous êtes intéressé par une compagnie dynamique où vos idées et votre participation seront considérées, posez votre candidature dès aujourd'hui. Notre croissance représente **votre succès!***

## Joignez nos rangs!

Les candidats qualifiés sont priés de soumettre leur candidature par courriel ou télécopieur, en faisant référence au numéro **SR-13810-091126**, à:

Courriel: [jobs@smsequip.com](mailto:jobs@smsequip.com)  
Fax: (780) 451-2646

**SMS Equipment Inc.**  
16116 – 111<sup>th</sup> Ave.  
Edmonton, AB  
T5M 2S1